

『これだけは押さえておきたい！』

院長のライフプランを考慮した医院経営とキャッシュ最大化計画

～ 経営実務 基礎編 ～

【日時】 令和1年8月4日（日） 13:30 ～ 15:00

【会場】 西日本総合展示場 新館（AIMビル3F）北九州市小倉北区浅野3丁目8番1号

【講師】 大石 正幸 先生

医院経営を始めるにあたって、多くの先生方は経営者として事業計画を作成された、もしくは、これから作成されるのではないのでしょうか。但し、15年～20年の長期の事業計画を作成しながら、その後は何のメンテナンスもしないというのが大半だと思います。

確かに右肩上がりに経済が成長している時代には、事業計画を作成して終わりでも何ら支障はなかったはずですが、しかしながら、経営環境が厳しくなる昨今、事業計画を放置するのではなく、積極的に活用しながら、これからの医院経営に活かしていく必要があります。そのためには、院長のライフプランを含めた事業計画を作成することが重要です。その**事業計画とライフプランを作成するためには3つの視点が重要となります**。まず、ライフステージでどれだけのお金が入り、また、出ていくのか。次に、そのお金にどれだけの税金がかかってくるのか。さらに、**納税をしながらお金を貯めていくための節税を中心とした対策はどうするのか**。今回は、これらのポイントを中心にお話ししていきます。

福岡県福津市出身

1994年 立命館大学経営学部経営学科卒業

1996年 公認会計士2次試験合格、太田昭和監査法人（現新日本監査法人）入所

1999年 公認会計士3次試験合格、公認会計士登録

2004年 税理士法人ユース会計社入社、税理士登録

2006年 医業経営コンサルタント登録

2010年 税理士法人ユース会計社福岡事務所 設立 所長就任

2014年 大石公認会計士事務所 設立

現在 多くの歯科医院の顧問税理士として、幅広い経営アドバイスを行っている。



大石公認会計士事務所 所長
公認会計士 大石 正幸 先生

デンタルフェア 2019 セミナー

TEL : 093-614-1331 / FAX : 093-614-1333

【受講料】 無 料

<http://www.yahata-dental.co.jp>

【主催】 八幡デンタル器材株式会社 （担当 小野）

（ホームページからお申込み頂けます）

キリトリ

大石正幸先生 セミナー申込書

医院様名/技工所様名	ご出席者様名
ご住所 〒	ご出席者様名
TEL	ご出席者様名

※必要事項をご記入の上、担当者に直接お渡し頂くか、もしくはFAXにてお申し込みください。

※弊社では、本申込書より取得した個人情報を厳重に管理し、予めご本人様の同意を得ることなく第三者への開示提供する事は致しません

（担当者： ）